BIBLIOGRAFIA

DENNIS, WILCOX; AULT, PHILIP; WARREN AGEE; GLEN CAMERON: *Relaciones Públicas, Estrategias y Tácticas.* 6ª ed. España, ES: Editorial Mac Graw Hill, 2001. 645 p. ISBN 84-7829-041-9

FORNOS, MANUEL DE JESÚS: *Contabilidad Bancaria*, 2ª ed. El Salvador. SV: Ediciones Contables.1997. 92 p.

CÁRCAMO, FÉLIX FERNANDO; PORRASLIZAMA, CARLOS: Contabilidad Bancaria. 2ª ed. España, ES: Editoriales Contables.1978. 220 p.

VASQUÉZ LÓPEZ, LUIS, *Recopilación de Leyes en Materia Mercantil*. 9ª ed. El Salvador. SV: Editorial Offset Cuscatlán. 2005. 697p. ISBN 9789992342275

BARRANCO, ALEJANDRO: *Planificación estratégica de recursos humanos*. 2ª ed. España, ES: Pirámide, 1993. 126p. ISBN 84-368-0771-5

PRIETO CASTILLO, DANIEL: *La Comunicación en la Educación*. 2ª ed. Argentina, AR: Ediciones Ciccus La Crujía, 1999. 124p. ISBN 10:1-57554-547-0

DAVARA, FRANCOIS: Estrategias de comunicación en marketing, 3ª ed. España, ES: Dossat 2000. 320 p. ISBN 950-506-317-2

ELDIN, FRANCOIS: *El Management de la Comunicación*. 2ª ed. Argentina, AR: Edicial, 1998. 202p. ISBN 950-506-317-2.

GAN, FEDERICO: *Manual de programas de desarrollo de Recursos Humanos*, 2ª ed. España, ES: Editorial Apóstrofe, 1996. 124p. ISBN: 97-5754-377.

GARRIGÓS, JUAN LUIS: Cómo elaborar un plan de comunicación interna. nº. 94. Madrid, España, ES: 1996. 123 p. ISBN 84-8280-1941

GRAHAM, KELLOG: *Preparación del manual de oficina*. nº 36. España, ES: Editorial Reverté. 1962. 189 p. ISBN: 84-321-05555-1

MARIN, LUCAS: *La comunicación en la empresa y en las organizaciones*. 1ª ed. España, ES: Editorial Bosch, 1997. 204 p. ISBN 84-8163-9367-2.

PETIT, FRANCOIS: *Psicosociología de las organizaciones*. 3ª ed. España, ES: Editorial Herder, 1984. 191 p. ISBN 84-5754-485-7.

PRATKANIS, ANTHONY Y ARONSON, ELLIOT: *La era de la propaganda*, 2ª ed. España, ES: Editorial Paidos, 1994. 84 p. ISBN: 84-493-0064-9.

PUCHOL. LUIS: *Dirección y Gestión de Recursos Humanos.* 5ª ed. España, ES: Edicial Díaz de Santos, 2003. 314 p. ISBN 8479785802.

SOMOZA, FERNANDO: La comunicación interna, instrumento de motivación de la empresa, nº. 179. Estados Unidos. US: Editorial Alta Dirección, 1996. 320 p. ISBN: 0-8163-9932-8

HARTLEY, JEAN; STEPHENSON, GOULG: *Relaciones laborales*. 2ª ed. Estados Unidos, US: Blackwell Oxford, 1992. 231 p. ISBN: 08163-9420-2

BANCO DE LOS TRABAJADORES SALVADOREÑOS, SUCURSAL PLAZA REAL. Nuestra Historia. Licenciado Daniel Gálvez 23 de Marzo de 2008.

BANCAFACIL. *Historia de los Bancos* [en línea]. Citado el 23 de Junio de 2008 Disponible en: http://www.bancafacil.cl/bancafacil/servlet/ContenidoCategoria

FEDERACIÓN DE CAJAS DE CRÉDITO Y BANCO DE LOS TRABAJADORES. Nuestra Historia [en línea]. Citado el 10 de Marzo de 2008. Disponible en:

http://www.fedecredito.com.sv/informacion/historia.htm

FEDERACIÓN DE CAJAS DE CRÉDITO Y BANCO DE LOS TRABAJADORES. Cajas y Bancos [en línea]. Citado el 10 de Marzo de 2008. Disponible en: http://www.fedecredito.com.sv/cajasybancos.htm

CORREO, MARCOS: *Economía en El Mundo* [en línea] Disponible en http://geocities.com//rhroca Citado el 23 de Junio de 2008.

OVIEDO DE LAM, ALEJANDRA: Federación de Cajas de Crédito y de Banco de los Trabajadores [en línea].Citado el 20 de Junio de 2008. Disponible en: http://www.Fedecredito.com.sv>

PRESS, EDUARDO. *Psicología Organizacional* [en línea]. Citado el 10 de Marzo de 2008. Disponible en:

http://www.gestiopolis.com/canales/gerencial/artículos/66/comunicaher.htm

PALMA, JOSE: *Organización de empresas, análisis, diseño y estructura* [en línea]. Citado el 25 de Febrero de 2008. Disponible en:

http://www.monografías.com/trabajos13/mapro/.shtml

RUÍZ, ANTONIO: La comunicación interna en la estrategia empresarial (una herramienta de gestión). Una forma de gestionar el cambio y de entender la vida en las organizaciones [en línea]. Citado el 21 de Febrero de 2008. Disponible en: http://www.rrppmet.com.ar/planeamientoenrrpp.html>

ESCOBAR FERNÁNDEZ, JORGE: *La comunicación Corporativa* (en línea). Citado el 5 de Marzo de 2008. Disponible en:

http://www.rrpp.net.com.ar/comnicacioncorporativa.htm

ARTIGA DE HERRERA, AURA MARICELA: *Marco Legal* [en línea]. Citado el 25 de Julio de 2008. Disponible en: http://www.ssf.gob.sv/frm_marco/frm_marco.htm

PUYAL, J.: *La comunicación Externa e Interna en las Empresas* [en línea].Citado el 10 de Agosto de 2008 Disponible en:

phttp://cibercona.unizar.es/LECCION/comui/inicio.html

TRUJILLO, ANTONIO: *De Banco a un Conglomerado* [en línea]. Citado el 27 de Junio de 2008. Disponible en:

http://www.elsalvador.com/noticias/2004/10/07/negocios/neg9.asp

NAVAS, MARIO: *Estructura de Los Bancos* [en línea]. Citado el 23 de Junio de 2008. Disponible en: http://www.humano.ya.com/mnavas42>

ROCA, RICHARD: La Banca: *Historia y Funciones* [en línea]. Citado el 23 de Junio de 2008. Disponible en http://www.geocities.com/rhroca>

SUPER INTENDENCIA DEL SISTEMA FINANCIERO: *Ley de Bancos* [en línea]. Citado el 27 de julio de 2008. Disponible en:

<http://www.ssf.gob.sv/frm_marco/leyes/ley7a.htm>

SUPER INTENDENCIA DEL SISTEMA FINANCIERO: Capital mínimo y reserva de capital [en línea]. Disponible en:

<http://www.ssf.gob.sv/frm_marco/leyes/ley7b.htm>

SUPER INTENDENCIA DEL SISTEMA FINANCIERO: Regulación, reestructuración, intervención y liquidación [en línea]. Citado el 27 de julio de 2008. Disponible en: http://www.ssf.gob.sv/frm_marco/leyes/ley7c.htm

SUPER INTENDENCIA DEL SISTEMA FINANCIERO: Supervisión consolidada de instituciones Financieras [en línea]. Citado el 27 de julio de 208. Disponible en: http://www.ssf.gob.sv/frm_marco/leyes/ley7d.htm

GLOSARIO

Audiovisual: Tipo de presentación por medio de un proyector y dispositivas. Es la ayuda visual que se da a los textos, es la ilustración de un texto emitido verbalmente por un presentador.

Actitudes: Actitud es una disposición permanente favorable o desfavorable, hacia un objeto, una idea, una persona, una cosa o una situación.

Aptitudes: Son las disposiciones naturales o adquiridas que cada ser humano representa, las cuales los hacen idóneos para ocupar diferentes cargos.

Banco: Es una institución financiera. Es un establecimiento público, cuyos servicios tienen que ver con préstamos, créditos, cambios, etc.

Canal: Es el medio a través del cual se transmite la información, comunicación, estableciendo una conexión entre el emisor y el receptor.

Comunicación: Es un medio en el cual dos personas o más pueden intercambiar frases a través de un proceso en el cual se ven relacionados el emisor que es la persona que envía el mensaje, el receptor que es la persona que lo recibe y que a su vez se vuelve emisor, el cual lo mandan a través de un canal por medio de códigos.

Comunicación interna: Transacciones de comunicación entre individuos y/o públicos a varios niveles, y en diferentes áreas de especialización, dirigidas a diseñar y reestructurar organizaciones, implementar diseños y coordinar actividades diarias.

Comunicación Directa: Es la comunicación que se desarrolla entre el emisor y el receptor o receptores en forma personal, con o sin ayuda de herramientas.

Comunicación Indirecta: Es aquella done la comunicación está basada en una herramienta o instrumento.

Emisor o codificador: Es la persona que elige y selecciona los signos adecuados para transmitir su mensaje; es decir, los codifica para poder llevarlo de manera entendible al receptor.

Eslogan: Es la expresión u oración corta que, bajo una forma impactante, transmite un mensaje político o publicitario.

Estrategia: Patrón o plan que integra los objetivos y políticas de una organización. Establece, además, una secuencia coherente de las acciones a realizar. Adecuadamente formulada pone orden y asigna los recursos de la organización, a efectos de lograr una situación viable y original, así como anticipar cambios en el entorno y las acciones imprevistas de los oponentes inteligentes.

Identidad Institucional: Parte esencial de la gestión realizada por una organización pública o privada cuyo propósito es el de dar a conocer sus cualidades a los miembros de su personal y al público externo que hace uso de los servicios o productos que ofrece en el mercado.

Investigación: Es una recopilación controlada, objetiva y sistemática de información con el objetivo de describir y comprenderlos.

Investigación Exploratoria: Es aquella que proporciona al investigador mayor información sobre el problema; es decir, mediante esta investigación, se define clara y profundamente la situación problema, identificando las variables de mayor importancia que afecten directa e indirectamente al desarrollo de la investigación y por supuesto ayudar a obtener mayor conocimiento de aquello que estamos estudiando a fin de obtener los mayores beneficios con esta investigación, que se podría decir que es una de las más importantes en la etapa inicial.

Investigación Descriptiva: Esta investigación tiene como objetivo principal es de describir las características de la población o fenómeno que se estudia. Ella se encarga de estudiar al consumidor tratando de que responda a preguntas como: ¿Qué?, ¿Cómo?, ¿Dónde?, ¿Por qué?, ¿Cuándo?, etc. Estos estudios permiten al investigador tener una noción mucho mas clara de las necesidades, gustos, etc., de sus posibles consumidores.

Investigación Causal: Es aquella que estudia la relación que existe entre las variables; en estos estudios causales, se debe prevenir el efecto que pueda producir un cambio no esperado (brusco) por parte de una de las variables (independientes); estos cambios pueden afectar tanto positiva como negativamente en la imagen del producto o servicio. Es un tipo de investigación de mucha importancia, porque los efectos que puedan causar dichos cambios casi siempre son una sorpresa para el productor, y afecta mucho al desarrollo del producto.

Investigación Experimental: Esta investigación permite controlar las variables que puedan influir de alguna manera sobre las hipótesis y expectativas planeadas para el producto. En esta investigación se realiza un experimento con el fin de comprobar la efectividad y el efecto que pueda causar el producto dentro del mercado. Este estudio permite determinar si el proceso de experimentación es la causa del efecto que lo produce; es decir, permite comprobar con cierta certeza la causa del problema.

Implementación: Poner en funcionamiento, es aplicar un método, para llevar algo a cabo.

Logotipo: Grafismo reconocido y aprobado que representa una palabra, iniciales, una forma compuesta por líneas y clores, un personaje u objeto.

Manual: Es un folleto o carpeta en las que de una manera fácil de manejar se concentra información de una organización, una serie de elementos administrativos para un fin concreto: ordenar y uniformar la conducta que se presenta entre cada grupo de la empresa.

Mensaje: Es el contenido de la información, es el conjunto de ideas, sentimientos, acontecimientos expresados por el emisor y que desea transmitir al receptor para que sean captados de la manera que desea el emisor.

Marco Legal: Conjunto de instrumentos jurídicos como leyes, reglamentos y otras disposiciones legales que rigen una determinada actividad económica.

Marco Teórico: Conjunto de conceptos e ideas que sirven de fundamento para la realización de un estudio o investigación.

Políticas: reglas o guías que expresan los límites dentro de los que debe ocurrir la acción. Las políticas principales, las que guían a la dirección general y la posición de la organización y que también determinan su viabilidad, se llaman políticas estratégicas.

Publicidad: Conjunto de los métodos de comunicación masiva utilizados para difundir información destinada a dar a conocer un producto, una marca o una firma.

Público Externo: comprende las personas con quienes se comunica una organización pero con quienes no tiene nexos estrechos. El público externo está compuesto por personas y organizaciones que no tienen una relación directa y continua con una organización en particular.

Publico Interno: Comprende todas aquellas personas con quienes una organización se comunica normalmente en su rutina diaria de trabajo. Incluye empleados, accionistas, proveedores, distribuidores, clientes y vecinos de la empresa.

Receptor o decodificador: Es la persona al que se destina el mensaje, realiza un proceso inverso al del emisor ya que en él está el descifrar e interpretar lo que el emisor quiere dar a conocer.

Relaciones Públicas: Es el arte y la ciencia social de analizar, tendencias, predecir sus consecuencias, asesorar a líderes de organizaciones e implementar programas de acción, los cuales sirven tanto a los intereses de la organización como del público.

Retroalimentación (feedback): Es la condición necesaria para la interactividad del proceso comunicativo, siempre y cuando se reciba una respuesta sea deseada o no, logrando la interacción entre el emisor y el receptor.

ANEXOS



ANEXO 1 CUESTIONARIO DIRIGIDO A LOS EMPLEADOS

UNIVERSIDAD FRANCISCO GAVIDIA

CENTRO REGIONAL DE OCCIDENTE

ENCUESTA SOBRE COMUNICACIÓN INTERNA

Objetivo: Obtener la información necesaria sobre aspectos de comunicación empresarial que contribuyan al diseño de un manual de comunicación interna de El Banco de Los Trabajadores Salvadoreños.

Buenos Días (Tardes) Somos alumnos egresados de la Universidad Francisco Gavidia de la Carrera de Licenciatura en Relaciones Públicas y Comunicaciones y actualmente estamos realizando una investigación para el diseño de un manual de comunicación interna en El Banco de Los Trabajadores Salvadoreños.

Solicitamos su colaboración respondiendo las siguientes interrogantes. (Esta información será utilizada únicamente con fines académicos y absoluta confidencialidad).

Indicaciones: Responda según su criterio y experiencia personal dentro de la empresa. Puede marcar más de una de las opciones en cada pregunta.

COMUNICACIÓN ORAL

1.¿Para qué utiliza usted	la comunicación oral?	?
a) Reuniones		
b) Sesiones uno a uno		
c) Charlas		
d) Capacitaciones		
e) Órdenes y Mandos		
f) Otro Espec	cifique	

2.¿Cuáles son los canales que utiliza para comunicarse oralmente?
a) Teléfono (extensiones)
b) Intercomunicador
c) Personalmente
d) Otro Especifique
3.¿Qué ventajas le proporciona la comunicación oral?
a) Retroalimentación inmediata
b) Es directa y precisa
c) Es rápida y eficaz
c) Todas la anteriores
4.¿Qué medio de comunicación oral prefiere para comunicarse con sus compañeros:
Teléfono (extensiones)
Intercomunicador
Personalmente
Otro Especifique
5.¿Qué medio de comunicación oral prefiere para comunicarse con sus jefes:
Teléfono (extensiones)
Intercomunicador
Personalmente
Otro Especifique

6.¿Ha tenido problemas	s al utilizar la comunicación oral?	
Si No	D	
7.¿Con quien ha tenido	problemas de comunicación oral?	
Jefes Especifique	Compañeros	Otros
8. ¿Cuáles han sido los	principales problemas que ha enfrentado	o con la comunicación oral?
a) Forma inadecuada d	e transmitir el mensaje	
b) Falta de interés del re	eceptor	
c) Ruidos	_	
d) No existe constancia	escrita	
e) Otro Especif	fique	
f) Ninguno		
COMUNICACIÓN ESC	RITA	
9. ¿Cuándo utiliza la co	municación escrita?	
a) Reuniones		
b) Capacitaciones/Char	las	
c) Reuniones		
d) Ordenes y Mandos_		
10.¿Qué ventajas le pro	pporciona la escrita?	
a) No existe ruido/ Disto	orsión del mensaje	
b) Existe constancia esc	crita	
c) Es información perma	anente	

11) ¿Qué medio/canal prefiere para comunicarse de forma escrita con sus compañeros de trabajo?
a) Memorándums
b) Circulares/Cartas
c) Boletines
d) Correo electrónico
e) Fax
12) ¿Qué medio/canal prefiere para comunicarse de forma escrita con sus superiores?
a) Memorándums
b) Fax
c) Circulares/cartas
d) Correo electrónico
13) ¿Ha tenido problemas de al utilizar la comunicación escrita?
a) Si
b) No
14) Si ha tenido problemas. ¿Con quién ha tenido problemas de comunicación escrita?
a) Jefes
b) Compañeros
c) No ha tenido problemas
15) ¿Tiene usted un formato de comunicación definido para los memorándums, circulares, cartas, boletines, periódico mural, correo electrónico y fax?
a) Memorándums Si No
b) Circulares Si No
c) Cartas Si No
d) Boletines Si No

e) Periódico mural Si No
f) Correo electrónico Si No
g) Fax Si No
16) ¿Considera que existen problemas de comunicación de la empresa?
Si No
17) A su criterio. ¿Cuáles son los principales factores que ocasionan problemas de comunicación en la empresa?
a) Deficiencia en el contenido del mensaje
b) Poco interés de los involucrados
c) Poca accesibilidad a los superiores
d) Uso inadecuado de los medios/canales
18) ¿Qué consecuencias ha experimentado al no tener una buena comunicación en la empresa?
a) Descontento y llamadas de atención
b) Retraso en las actividades
c) Mal desempeño de las labores
d) Otro Especifique
e) Ninguno
19) ¿Es usted quien emite la información o existe un intermediario (secretarias, voceros,etc)?
a) Intermediario
b) Personalmente
20) ¿Le Interesa conocer más sobre aspectos básicos y generales de comunicación interna? a) Si b) No ¿Por qué?
GRACIAS POR SU COLABORACIÓN
Nombre del entrevistador:
Lugar y Fecha



ANEXO No 2 CUESTIONARIO DIRIGIDO A LOS JEFES UNIVERSIDAD FRANCISCO GAVIDIA CENTRO REGIONAL DE OCCIDENTE

ENCUESTA SOBRE COMUNICACIÓN INTERNA

Objetivo: Obtener la información necesaria sobre aspectos de comunicación empresarial que contribuyan al diseño de un manual de comunicación interna de El Banco de Los Trabajadores Salvadoreños.

Buenos Días (Tardes) Somos alumnos egresados de la Universidad Francisco Gavidia de la Carrera de Licenciatura en Relaciones Públicas y Comunicaciones y actualmente estamos realizando una investigación para el diseño de un manual de comunicación interna en El Banco de Los Trabajadores Salvadoreños.

Solicitamos su colaboración respondiendo las siguientes interrogantes. (Esta información será utilizada únicamente con fines académicos y absoluta confidencialidad).

Indicaciones: Responda según su criterio y experiencia personal dentro de la empresa. Puede marcar más de una de las opciones en cada pregunta.

COMUNICACIÓN ORAL

1.¿Cuándo utiliza la comunicación oral?
a) Reuniones
b) Sesiones uno a uno
c) Charlas
d) Capacitaciones
e) Órdenes y Mandos
f) Otro Especifique
2.¿Cuáles son los medios/canales que utiliza para comunicarse oralmente?
a) Teléfono (extensiones)
b) Intercomunicador
c) Personalmente
d) Otro Especifique

3.¿Qué ventajas le proporciona la comunicación oral?
a) Retroalimentación inmediata
b) Directa y precisa
c) Rápida y Eficaz
d) Todos los anteriores
e) Otra Especifique
4.¿Qué canales de comunicación oral prefiere para comunicarse con sus compañeros de trabajo?
a) Teléfono (extensiones)
b) Intercomunicador
c) Personalmente
d) Otro Especifique
5.¿Qué canales de comunicación oral prefiere para comunicarse con sus subalternos?
a) Teléfono (extensiones)
b) Intercomunicador
c) Personalmente
d) Otro Especifique
6.¿Ha tenido problemas al utilizar la comunicación oral?
Si No

7.¿Con quien ha tenido problemas o	de comunicación oral?	
Subalternos Especifique	Compañeros	
Lapeonique	·	
8. ¿Cuáles han sido los principales ¡	problemas que ha enfrenta	ado con la comunicación oral?
a) Forma inadecuada de transmitir e	el mensaje	
b) Falta de interés del receptor		
c) Ruidos		
d) No existe constancia escrita		
e) Llamadas innecesarias		
f) Otro Especifique	o Especifique	
g) Ninguno		
COMUNICACIÓN ESCRITA		
9.¿Cuándo utiliza la comunicación e	escrita?	
a) Reuniones		
b) Sesiones uno a uno		
c) Capacitaciones/charlas		
d) Órdenes y mandos en general		
e) Avisos		
f) Otros Especifique		
10) ¿Qué ventajas le proporciona la	comunicación escrita?	
a) Existe constancia escrita	-	
b) Es información permanente	-	
c) No existe ruido/Distorsión en el m	iensaje	
d) Otro Especifique		

11) ¿Qué medio de comunicación escrita prefiere para comunicarse con sus compañeros?
a) Correo electrónico
b) Fax
c) Circulares
d) Cartas
e) Otro Especifique
12).¿Qué medio de comunicación escrita prefiere para comunicarse con sus subalternos? a) Memorandums
b) Circulares
c) Cartas
d) Boletines
e) Periódico Mural
f) Correo electrónico
g) Fax
h) Otro Especifique
13).¿Ha tenido problemas al utilizar la comunicación escrita?
a) Si b) No c) A veces
14). Si ha tenido problemas. ¿Con quién ha tenido problemas de comunicación escrita?
a) Subalternos b) Compañeros c)Otro Especifique

15.¿Tiene usted un formato definido para comunicarse a través de memorándums, circulares, cartas, boletines, periódico mural y correo electrónico?
a) Memorándums Si No
b) Circulares Si No
c) Cartas Si No
d) Boletines Si No
e) Periódico Mural Si No
f) Correo electrónico Si No
16). ¿Considera que existen problemas de comunicación dentro de la empresa?
a) Si b) No
17). A su criterio. ¿Cuáles son los principales factores que ocasionan problemas de comunicación en la empresa?
 a) Poca accesibilidad a los superiores b) Poco interés de los involucrados c) Utilización inadecuada de los medios d) Deficiencia en el contenido del mensaje e) Otro Especifique 18). ¿Qué consecuencias ha experimentado al no tener una buena comunicación interna dentro de la empresa?
a) Mal desempeño de labores b) Retraso en las actividades c) Descontento y llamadas de atención d) Otras Especifique e)
19). ¿Es usted quien emite la información o existe un intermediario (secretaria, vocero, etc.)? a) Personalmente b) Intermediario
20). ¿Le Interesa conocer más sobre aspectos básicos y generales de comunicación interna? a) Si b) No ¿Por qué?
GRACIAS POR SU COLABORACIÓN Nombre del entrevistador: Lugar y Fecha:

BANCO DE LOS TRABAJADORES SALVADOREÑOS

FORMULARIO SUPERVISOR DE VENTAS FORMULARIO -001

CONTROL DE SOLICITUDES DE CRÉDITO RECIBIDAS									
FECHA DE SOLICITUD	NOMBRE DEL CLIENTE	LUGAR DE RESIDENCIA DEL CLIENTE	PRODUCTO SOLICITADO	PRESTAMO DE:	SOLICITUD APROBADA	SOLICITUD DENEGADA	SOLICITUD EN ESPERA	OBSERV	ACIONES
Lunes 2 de febrero 09 9:30 a.m.	Juan Pérez	7 Avenida Casa N 9 San Sebastián Salitrillo	Préstamo para adquisición de vivienda	\$5,500	X				
RESPONSABLE: Fernando Aragón Supervisor de ventas				ventas	FECHA DE CONTROL: Febrero de 2009				



CONTROL DIARIO DE CLIENTES VISITADOS FORMULARIO -02

FECHA Y HORA DE LA VISITA	NOMBRE DEL CLIENTE	LUGAR DE RESIDENCIA DEL CLIENTE	MOTIVO DE LA VISITA	ESTADO DEL PROCESO DEL CLIENTE	DOCUMENTOS PENDIENTE	FIRMA DEL CLIENTE VISITADO
Lunes 2 de febrero 09 9:30 a.m.	Juan Pérez	7 Avenida Casa N 9 San Sebastián Salitrillo	Supervisar el negocio en el cual invertirá el préstamo de ser aprobado	En espera de aprobación	DUI NIT	

INFORME SEMANAL DE CLIENTES FORMULARIO -003 **CLIENTES** NOMBRE DIRECCIÓN DEL CLIENTE TIPO DE CRÉDITO FECHA DE VISITA, APROBACIÓN O NEGACIÓN **VISITADOS SOLICITADO CLIENTES EN ESPERA** CLIENTES **APROBADOS CLIENTES DENEGADOS** PROMOTOR DE CRÉDITO: Amílcar Peña, Promotor de Crédito, Banco de Trabajadores Salvadoreños, Sucursal Plaza Real **FECHA DE**

Semana N 2 Correspondiente del 10 al 17 de Diciembre de 2009

REPORTE:

CLASIFICACIÓN DE LAS VISITAS DIARIAS ATENDIDAS POR LOS EJECUTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE FORMULARIO -004 MERCOLES JUEVES VIERNES SABADO

DE ATENCION AL CLIENTE FORMULARIO -004						
CLASIFICACIÓN	LUNES	MARTES	MIERCOLES	JUEVES	VIERNES	SABADO
INFORMACIÓN	3					
DE CREDITOS						
RETIRO DE	2					
FORMULARIOS						
PARA APLICAR						
A UN CRÉDITO						
INFORMACIÓN	1					
DE TASAS DE						
INTERES						
INFORMACIÓN	0					
DE DEUDA						
PENDIENTE						
INFORMACIÓN	4					
A CLIENTES EN						
MORA						
INFORMACIÓN	2					
DE APERTURA						
DE CUENTAS						
INFORMACIÓN	4					
INSTITUCIONAL						
TOTAL DE						
CLIENTES	16					
ATENDIDOS:						
EJECUTIVO DE						
ATENCIÓN AL	Susana Alas BTS Sucursal Plaza Real					
CLIENTE:						
INFORME DE	SemanaN1 del 1 al 7 de Diciembre de 2008					
SEMANA:						

CLASIFICACIÓN DE LOS CLIENTES ATENDIDOS POR LOS EJECUTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE R-001

LA VOZ DEL CLIENTE

REPORTE SEMANAL DE PROBLEMAS PRESENTADOS POR LOS CLIENTES. PROBLEMA REPORTADO DIA DIA DIA DIA DIA DIA 1 2 3 4 5 6 Susana Arévalo **EJECUTIVO DE ATENCIÓN AL CLIENTE:** Atención al cliente **CANTIDAD DE PROBLEMAS REPORTADOS: CORRESPONDIENTE A LA SEMANA:** 01 del 1 al 7 de Diciembre de 2008

RECEPCIÓN BANCO DE LOS TRABAJADORES SALVADOREÑOS; SUCURSAL SANTA ANA FORMULARIO -005

ENVIO DE PAQUETES Y DOCUMENTOS DE ENCOMIENDA					
FECHA Y	ENTREGADO A:	DIRIGIDO A:	ENTREGADO POR:		
HORA DE	(Nombre, firma y	ENVIADO POR:	(Nombre, firma y sucursal		
ENVÍO:	empresa a la que		a la que pertenece)		
	pertenece)				

DOCUMENTOS ENVIADOS

DOCUMENTOS ENVIADOS						
01/03/09 3:30 p.m.	Juan Peña de Envíos Urgentes	Dirigido a: Lic. Karla Godínez, Gerente financiera Enviado por: Lic. Pamela Leiva, Gerente Sucursal	Carmen López Recepcionista BTS Plaza Real			



BANCO DE LOS TRABAJADORES SALVADOREÑOS;

SUCURSAL SANTA ANA FORMULARIO -007

CLASIFICACIÓN DE LLAMADAS RECIBIDAS					
FECHA:	LLAMADAS TRANSFERIDAS AL PERSONAL DE LA SUCURSAL	LLAMADAS PARA SOLICITAR INFORMACIÓN	LLAMADAS DE CLIENTES		
23/04/09	10	4	2		
ENCARGADO:	YESSICA LOPEZ RECEPCIONISTA BANCO DE LOS TRABAJADORES SALVADORES SUCURSAL PLAZA REAL				